



Dwunastego czerwca Komisja Europejska zatwierdziła Krajowy Program Wsparcia Pszczelarstwa w Polsce na lata 2020-2022. Istotną zmianą, jaka będzie miała zastosowanie w programie, jest ograniczenie grona beneficjentów pomocy do pszczelarzy umieszczających na rynku produkty pszczele zgodnie z obowiązującymi przepisami prawa, na przykład w ramach rolniczego handlu detalicznego lub sprzedaży bezpośredniej.

ROLNICZY HANDEL DETALICZNY (RHD)

Jest to najprostsza forma legalnej sprzedaży miodu, w ramach której możliwe jest przetwórstwo oraz sprzedaż wytworzonej żywności konsumentom końcowym.

Cechy RHD:

- Można prowadzić w odpowiednio przygotowanym budynku gospodarczym lub mieszkalnym (w tzw. kuchniach przydomowych)
- Ważne jest zachowanie podstawowych zasad higieny (podłoga i ściany łatwe do umycia, utrzymywanie sprzętu w dobrym stanie technicznym, łatwym do dezynfekcji)
- Sprzedaż końcowym konsumentom może odbywać się na terenie gospodarstwa, na targach, kiermaszach
- Od 1 stycznia 2019 r. możliwa jest również sprzedaż na rzecz zakładów prowadzących handel na rzecz konsumenta finalnego (szkoły, stołówki itp.)
- Obowiązuje ograniczenie geograficzne sprzedaży – produkty można sprzedawać na terenie województwa gdzie dokonano produkcji oraz powiatów ościennych w innym województwie
- Sprzedawane produkty powinny posiadać etykietę
- Przychody ze sprzedaży w ramach rolniczego handlu detalicznego do końca 2018 r., do kwoty 20 000 zł rocznie, były zwolnione z podatku dochodowego. Od 1 stycznia 2019 r. kwotę przychodów wolną od podatków zwiększono do 40 000 zł rocznie. Powyżej tej kwoty pszczelarz będzie zobowiązany zapłacić 2% podatek ryczałtowy.

JAK ROZPOCZĄĆ?

30 dni przed dniem rozpoczęcia planowanej działalności należy złożyć wniosek do Powiatowego Lekarza Weterynarii. Wniosek nie podlega zatwierdzeniu. Rejestracja odbywa się za pomocą decyzji administracyjnej i nie jest zwykle poprzedzana kontrolą.

JAKĄ DOKUMENTACJĘ NALEŻY PROWADZIĆ ?

Podmiot prowadzący rolniczy handel detaliczny ma obowiązek dokumentowania ilości zbywanej żywności oraz oznakowania miejsca sprzedaży.

Dokumentacja określająca ilość zbywanej żywności powinna zawierać (odrębnie za każdy rok kalendarzowy):

- numer kolejnego wpisu,
- datę uzyskania przychodu,
- kwotę przychodu,
- przychód narastająco od początku roku,
- ilość i rodzaj zbytej żywności.

Powyższe informacje zamieszcza się po każdorazowym zbyciu żywności i przechowuje przez dwa lata od końca roku kalendarzowego, za który została sporządzona. Ewidencja sprzedaży musi być dostępna w miejscu sprzedaży.

Oznakowanie miejsca zbywania żywności w ramach rolniczego handlu detalicznego musi być czytelne i widoczne dla konsumenta:

- zawierać napis: rolniczy handel detaliczny
- wskazywać dane: imię i nazwisko albo nazwę i siedzibę podmiotu prowadzącego rolniczy handel detaliczny, adres, weterynaryjny numer identyfikacyjny podmiotu prowadzącego rolniczy handel detaliczny

SPRZEDAŻ BEZPOŚREDNIA

Podobnie jak przy RHD, sprzedawać można wyłącznie finalnemu konsumentowi z tą różnicą, że produkty pochodzenia zwierzęcego i roślinnego nie mogą być przetworzone.

Cechy sprzedaży bezpośredniej:

- Wymogiem jest posiadanie dwóch pomieszczeń
- Sprzedaż bezpośrednia powinna być prowadzona w wyodrębnionym pomieszczeniu przeznaczonym tylko do tej działalności, łatwym do utrzymania w czystości
- Pomieszczenie produkcyjne powinno mieć dostęp do bieżącej wody i odprowadzenia ścieków
- Opakowanie powinno posiadać etykietę
- W ramach sprzedaży bezpośredniej można sprzedawać swoje produkty konsumentowi końcowemu:
 - w miejscu produkcji
 - odbiorcom prowadzącym sprzedaż konsumentowi końcowemu (sklepy i restauracje, stołówki)
 - na jarmarkach i festynach, targowiskach
 - z urzędzeń dystrybucyjnych

Obowiązuje ograniczenie geograficzne sprzedaży – produkty można sprzedawać na terenie województwa gdzie dokonano produkcji oraz województw ościennych.

W sprzedaży bezpośredniej nie ma określonych limitów ilościowych

JAK ROZPOCZĄĆ ?

Należy złożyć wniosek o wpis do rejestru zakładów do Powiatowego Lekarza Weterynarii. W przypadku pszczelarzy wymagane jest też oświadczenie potwierdzające utrzymywanie pszczół. Po złożeniu powyższych dokumentów powiatowy lekarz weterynarii wydaje decyzję o wpisie do rejestru zakładów prowadzących sprzedaż bezpośrednią.

JAKĄ DOKUMENTACJĘ NALEŻY PROWADZIĆ ?

Podmiot prowadzący sprzedaż bezpośrednią ma obowiązek dokumentacji ilości zbywanej żywności tak jak w przypadku rolniczego handlu detalicznego.

W CELU KORZYSTANIA Z PROGRAMU WSPARCIA PSZCZELARSTWA PROWADZONEGO PRZEZ KOWR UMOŻLIWIĄJĄCEGO ZAKUP REFUNDOWANEGO SPRZĘTU PSZCZELARSKIEGO, NIEZBĘDNYM WARUNKIEM BĘDZIE OŚWIADCZENIE PSZCZELARZA (ZAWARTE W UMOWIE ZE ZWIĄZKIEM PSZCZELARSKIM), ŻE WPROWADZA W SPOSÓB ZGODNY Z PRAWEM PRODUKTY PSZCZELE DO OBROTU HANDLOWEGO. ZARÓWNO PROWADZENIE SPRZEDAŻY BEZPOŚREDNIEJ, JAK I RHD, SĄ SPEŁNIENIEM WYMAGANYCH WARUNKÓW ZGODNEGO Z PRAWEM WPROWADZANIA PRODUKTÓW PSZCZELICH DO OBROTU HANDLOWEGO.